

Factory Zero B.V. werkt aan een radicale verandering in de bouw; bouwen en renoveren kan immers sneller, goedkoper en duurzamer. Het doel is om alle relevante bouwcomponenten die nodig zijn voor zeer energiezuinige nieuwbouw en renovatie te (her)ontwikkelen en op industriële schaal wijze te produceren.

Door middel van innovatieve oplossingen wil Factory Zero de energietransitie haalbaar en vooral betaalbaar te maken voor iedereen in combinatie met een comfortabelere en gezondere woning. Prestatiegarantie, design, innovatie en toepassing van industriële productieprocessen zijn voor Factory Zero dé basis ingrediënten voor het realiseren van haar missie. In Tiel wordt, in eigen huis, de iCEM ontwikkeld en geproduceerd. Dé bouwkundig geïntegreerde energiemodule die zorgt voor een gezond en comfortabel binnenklimaat voor bewoners.

In amper 5 jaar is het bedrijf gegroeid naar een omzetvolume van 15 mio in 2020. Om de stevige omzetgroei naar 150 mio de komende 5 jaar in goede banen te leiden zijn wij op zoek naar een

Commercieel Directeur

Als Commercieel directeur ben je een communicatieve leider met een ondernemende houding die de volledige commerciële verantwoordelijkheid van Factory Zero draagt. Je bent op je best in een brede rol waarvan de kaders niet vastomlijnd zijn. Enerzijds leid en optimaliseer je de commerciële organisatie, waarbij je met je team verantwoordelijk bent voor de commerciële strategie, business development en accountmanagement. Anderzijds ben je mede verantwoordelijk voor het productmanagement en de doorontwikkeling van de iCEM. Je hebt een groot verantwoordelijkheidsbesef en bent samen met de Operationeel Directeur P&L verantwoordelijk voor het continue verbeteren van de organisatie.

Verantwoordelijkheden en taken

- Bepalen en uitvoeren van het strategische en commerciële beleid om continuïteit, groei en winstgevendheid te waarborgen;
- Vertalen van de visie en het strategisch beleid naar tactisch en commercieel beleid, concrete doelstellingen (KPI's) en acties voor het team;
- Het bewaken van de KPI's en de midden- en lange termijndoelstellingen;
- Ontwikkeling van lange termijn samenwerkingen met Key accounts/strategische klanten en de verdere uitbouw van de klantenportefeuille;
- Strategische gesprekspartner op management- en directieniveau bij opdrachtgevers;
- Ieder kwartaal een voortgangsrapportage aan de aandeelhouders;
- Verantwoordelijk voor positief en dynamisch leiderschap;
- People management: het aansturen en door ontwikkelen van het team;
- Op zich nemen van een praktische leiderschapsrol bij de verdere ontwikkeling van het bedrijf binnen de bestaande en in nieuwe markten;
- Het volgen van marktontwikkelingen en het adequaat en efficiënt inspelen op nieuwe opportuniteiten;
- Participatie in projecten en tendertrajecten;
- Zorgdragen voor continue verbetering van het bedrijf en de processen.

Functie eisen

Voor deze positie zijn we op zoek naar een stevige commerciële leider die vanuit zijn of haar visie, expertise en ervaring weet bij te dragen aan de groeidoelstellingen van het bedrijf. Als nieuwe directeur breng je passie, energie en focus en heb je bewezen successen geboekt als het gaat om leiderschap, sales, verandering en het managen van een commerciële organisatie. Middels je natuurlijk en charismatisch leiderschap slaag je erin om mensen naar een hoger niveau te tillen en samen successen neer te zetten. Je zorgt voor verbinding en vertrouwen in combinatie met een duidelijke koers en hands-on mentaliteit. Je weet de juiste prioriteiten te stellen, bent besluitvaardig, scheidt duidelijkheid en neemt initiatief.

- Je beschikt over een bewezen commercieel track record binnen de bouw- en of installatiesector;
- Je hebt ervaring met werken in projectomgevingen en affiniteit met finance;
- Je hebt grote affiniteit met installatietechniek;
- Je bent resultaatgericht, inventief, pragmatisch en gestructureerd;
- Je bent energiek, ondernemend, analytisch en communicatief sterk;
- Je beschikt over een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Je hebt minimaal een afgeronde hbo- of wo-opleiding in een technische, commerciële, bedrijfskundige of economische richting.

Arbeidsvoorwaarden

- Salarisindicatie tussen € 7.000,- en € 9.000,- bruto per maand (salarisering is o.a. afhankelijk van kennis en ervaring);
- Jaarlijks een gezamenlijk vooraf vastgestelde resultaatgerichte bonusafpraak;
- Leaseauto, laptop en telefoon worden beschikbaar gesteld.

Heb jij interesse?

Mail dan je motivatie, voorzien van cv naar Sjoerd Klijn Velderman, algemeen directeur. Voor vragen is Sjoerd te bereiken op 06 - 51 73 40 27 en sjoerd@factoryzero.nl. Een assessment maakt mogelijk deel uit van de sollicitatieprocedure.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld